

ТЕПЛОУХОВА О.В.

Добрый день, уважаемые коллеги. Я рада всех приветствовать. Прежде всего, хочу поблагодарить Ассоциацию региональных банков за ту совместную работу, которую мы проводим по выработке стандартов поддержки малого и среднего бизнеса. В частности, вот этот кредитный договор и стандарты этого кредитного договора – это наша совместная работа, и я надеюсь, что и закон секьюритизации, который, Анатолий Геннадьевич предполагает, будет принят в самое ближайшее время, конечно, позволит нам делать нашу программу поддержки более качественной и, самое главное, идти вперед и внедрять новые виды поддержки предпринимательства, которые вы нам постоянно предлагаете. Я бы хотела несколько итогов подвести, где находится наша программа сейчас. В настоящий момент мы присутствуем во всех 83 регионах Российской Федерации и во всех субъектах Российской Федерации с нашими кредитами. Общий объем выданных кредитов превысил 300 миллиардов рублей за всю историю программы. И очень важно также понимать, мы говорили с вами об этом год назад, что вот этот показатель, сколько средств находится сейчас на руках у предпринимателей, то есть, по сути, задолженность, которую сформировали наши партнеры, исходя из нашего фондирования, этот показатель тоже существенно вырос. Порядка 90 миллиардов рублей средств на сегодняшний день – это та задолженность субъектов предпринимательства малого бизнеса перед нашими уважаемыми партнерами, которая сформировалась на 1 мая. Это очень важный для нас показатель, потому что, как вы знаете, наша программа только наполовину финансируется из государственного источника, и мы очень много привлекаем средств на рынке: у наших коллег – западных институтов развития, у Центрального банка, у вас, уважаемые партнеры. И, конечно, это очень важный показатель для нас, тем более, что те меры, которые мы принимали по приоритизации нашей структуры поддержки, они также возымели свое действие: на

сегодняшний день порядка 89% этих кредитов – это кредиты производственным субъектам МСП. В том числе модернизационные, инновационные кредиты – это 64% от этих выданных; кредиты в социальном секторе – это 13%. И я уже сказала, что мы присутствуем во всех 83 субъектах Российской Федерации, в том числе в 155 моногородах со своими программами. И, наконец, 12% – это прочие проекты производственного сектора. Также очень важно для нас – это все долгосрочные кредиты. И очень много сейчас говорится вообще о доступности кредитов малому бизнесу, и, прежде всего, акцент делается в отношении кредитной ставки, то есть той ставки, по которой субъекты получают поддержку. По нашей программе это ставка сейчас средневзвешенная 12,7 годовых. Мы считаем, что эта ставка более чем льготная, потому что рыночные ставки находятся в диапазоне 15-16% годовых для того сегмента предпринимательства, с которым мы работаем, и я обращаю ваше внимание, что эта ставка сложилась на очень долгосрочном кредитовании, то есть средний срок 2,8 года по тем кредитам, которые мы выдали, я считаю, что это предложение более чем льготное. Однако нас всячески стимулирует и государство, и правительство ставит задачу по дальнейшему снижению этих процентных ставок. Мы, конечно, все, что от себя зависит, принимаем эти меры и надеемся, что также поддержка банков в этом плане будет, потому что если мы снижаем ставку фондирования, мы рассчитываем и обязываем наших партнеров сделать аналогичное, а может быть, даже большее снижение для конечного заемщика, для субъекта МСП. Не так давно – неделю назад – мы снизили процентную ставку на 0,25 процентных пункта по нашим основным продуктам, направленным на поддержку производственного сектора. Это такие продукты, как «МСП-Идея» – инновационные кредиты, «МСП-Маневр», «ФИМ Целевой» и «МСП Региональный рост». И надеемся, что эта мера уже в четвертом квартале даст аналогичное снижение средней ставки для конечного заемщика. Хотя, подчеркиваю, мое мнение заключается в том, что не только ставка определяет доступность кредитов; прежде всего, это вообще для многих предприятий возможность получить такой кредит. Мы

идем также в направлении разделения рисков с нашими уважаемыми банками-партнерами, и я бы хотела сказать о тех новых направлениях поддержки, в том числе о направлениях с разделением рисков, которые мы внедрим в самое ближайшее время. Прежде всего, это гарантийный механизм. Как вам известно, между майскими праздниками состоялся наблюдательный совет «Внешэкономбанка», и был определен оператор гарантийного механизма в нашем лице – в лице «МСП Банк». Мы будем выдавать гарантии за средние предприятия, которые берут кредиты от 200 миллионов рублей до 2 миллиардов рублей – огромные цифры возможного кредита в одни руки, и до 50% от этих инвестиционных кредитов мы будем гарантировать. Схема нашей работы будет предусматривать выдачу непосредственных гарантий – это будет не поручительство, а банковская гарантия за это предприятие, за субъект среднего бизнеса в адрес банков, кто выдал этот кредит. И так как механизм государственный, схема предусматривает тройное перегарантирование наших гарантий. В том случае (это теоретический, я надеюсь, случай), если «МСП Банк» каким-то образом не исполняет свои обязательства, то есть не платит по предъявленной гарантии, перегарантирует нашу гарантию наш акционер – «Внешэкономбанк». В том случае, если «Внешэкономбанк» не платит уже по вашему обращению, то за «Внешэкономбанк» выдает Минфин. Таким образом, это действительно государственный механизм гарантирования. Я еще раз говорю, что это только теория, мы полагаем, что мы будем платить четко. Схема работы будет предполагать, естественно, критерий отбора партнеров, и на сегодняшний день, я могу сказать, что у нас сейчас 232 партнера присутствуют в программе. Порядка 200 партнеров – это именно банки-партнеры, и мы проводили консультации с банками и с нашим акционером «Внешэкономбанком» по дополнительным критериям отбора вот в этот гарантийный механизм. Мы видим то, что большинство, банков, наверное, две трети от тех, кто сейчас присоединился к нашей программе, также даже с учетом этих более жестких критериев будут вправе сотрудничать с нами в рамках этого гарантийного механизма. Там будут

дополнительные критерии к капиталу банков, будут некоторые дополнительные критерии по уровню нормативов, но мы сейчас очень плотно работаем, чтобы эти критерии были максимально гибкими, и чтобы максимальное количество партнеров присоединилось к этой программе гарантийного механизма. Как я сказала, размер гарантий до 50%, и также мы будем предлагать внедрять приоритеты при определении того размера, который мы можем гарантировать в каждом конкретном случае. Приоритеты остаются теми, которые у нас были и в нашей кредитной программе – это, прежде всего, акцент на инновации, и я подчеркиваю, что вот тот рост инновационного направления, который мы показали за последний год, в том числе и благодаря нашему с вами сотрудничеству по определению вот этой доказательной базы, по более четкому формулированию критериев инновационности. Мы эту работу проводили, и я вижу здесь среди присутствующих в зале многих представителей тех банков, кто нам дали очень ценные предложения. В частности, мы доказываем инновационность не только через присутствие в проектах кредитруемых патентов или лицензионных соглашений, а также посредством определения модельного ряда того оборудования, которое приобретают на кредит ваши заемщики, и в том случае, если этот модельный ряд не старше пяти лет, то также классифицируем данный проект а разряд инновационных, и самые льготные кредитные предложения по нашей кредитной программе и самая дешевая плата за гарантию по нашему гарантийному механизму, который мы внедрим в самое ближайшее время, будут именно распространяться вот на эти инновационные проекты. Также приоритет будет отдан проектам социального сектора – это проекты, где создается максимальное количество рабочих мест, прежде всего, в тех регионах, где есть не совсем благополучная социальная обстановка – это, прежде всего, моногорода, а также республики Тыва, Забайкальский край, представители республик СКФО и так далее. Так что наши приоритеты будут сохранены в этой части. Я полагаю, что плата за данную гарантию будет где-то в диапазоне 1,5-2%, а, может быть, 1,8%. Мы сейчас проводим консультации с Министерством

экономического развития, с «Внешэкономбанком» по определению всех условий, кроме платы, размера гарантий и других существенных условий данного гарантийного механизма, но я вас уже сейчас хочу приглашать к сотрудничеству и призываю для того, чтобы вы предлагали нам свои уже существующие проекты для гарантирования, потому что своим чередом у нас идет вот эта вот работа по определению нормативного контура этого гарантийного механизма. Мы ее закончим в ближайшее время, но мы уже сейчас рассматриваем предложение партнеров по реализации пилотных сделок с гарантийными механизмами для того, чтобы и свою структуру внутри банка заточить, опробовать это на практике и выдать эти гарантии. Я еще раз скажу, что это кредит от 200 миллионов до 2 миллиардов рублей среднему бизнесу (критерии среднего бизнеса вы все знаете) на производственные цели инвестиционные кредиты. Кроме вот этой инициативы по внедрению гарантийного механизма, мы также будем в самое ближайшее время предлагать на нашем портале еще один инструмент повышения доступности кредитов. Мы назвали его «биржа проектов». Дело в том, что, несмотря на то, что наша программа вот уже 4 год реализуется, как двухуровневая, все равно субъекты малого и среднего бизнеса обращаются к нам непосредственно напрямую, рассказывают нам о своих проектах, пытаются получить кредиты. Мы некоторых субъектов консультируем, а иногда даже доводим эти проекты до какого-то более такого удобного кредитоспособного вида, предлагаем тем партнерам, которые в данном регионе, где реализуется проект, у нас уже присутствуют, имеют свободный лимит, и иногда эта работа удачно складывается, иногда это такие заемщики, которые все-таки не находят себе кредитных предложений, но, так или иначе, мы хотим эту работу систематизировать и в самое ближайшее время будем предлагать такой ресурс, как биржа проектов. Скорее всего, это будут сначала проекты среднего бизнеса, затем мы распространим это и на малый, и на микробизнес, где непосредственные обращения субъектов предпринимательства за кредитом будут обрабатываться нашими специалистами, будет заполняться такая условная анкета проекта. Эта анкета

будет размещаться на этом информационном ресурсе «Биржа проектов», и также будет предлагаться непосредственно тем банкам и тем организациям, инфраструктура которых в регионе проекта присутствует, для того, чтобы уже на базе нашего такого первичного отбора также эти кредитные заявки рассмотреть и, возможно, выдать такие кредиты. Вот, наверное, вкратце о том, что планирует сделать «МСП Банк» в самое ближайшее время. Я еще раз хочу поблагодарить ассоциацию региональных банков. Я надеюсь, что мы активизируем работу комитета, о чем сказал Анатолий Геннадьевич, и, прежде всего, начнем с практической работы, связанной с определением условий гарантийного механизма, о котором я сказала, с тем, чтобы этот гарантийный механизм был именно эффективным инструментом поддержки бизнеса, чтобы вам было удобно работать с нами, получать эти гарантии. Мы, еще раз говорю, рассчитываем, что это направление в самое ближайшее время уже перейдет в практическую реализацию. Это, наверное, будет июль, поэтому у нас достаточно сжатые сроки для того, чтобы определить все условия.

Благодарю за внимание.